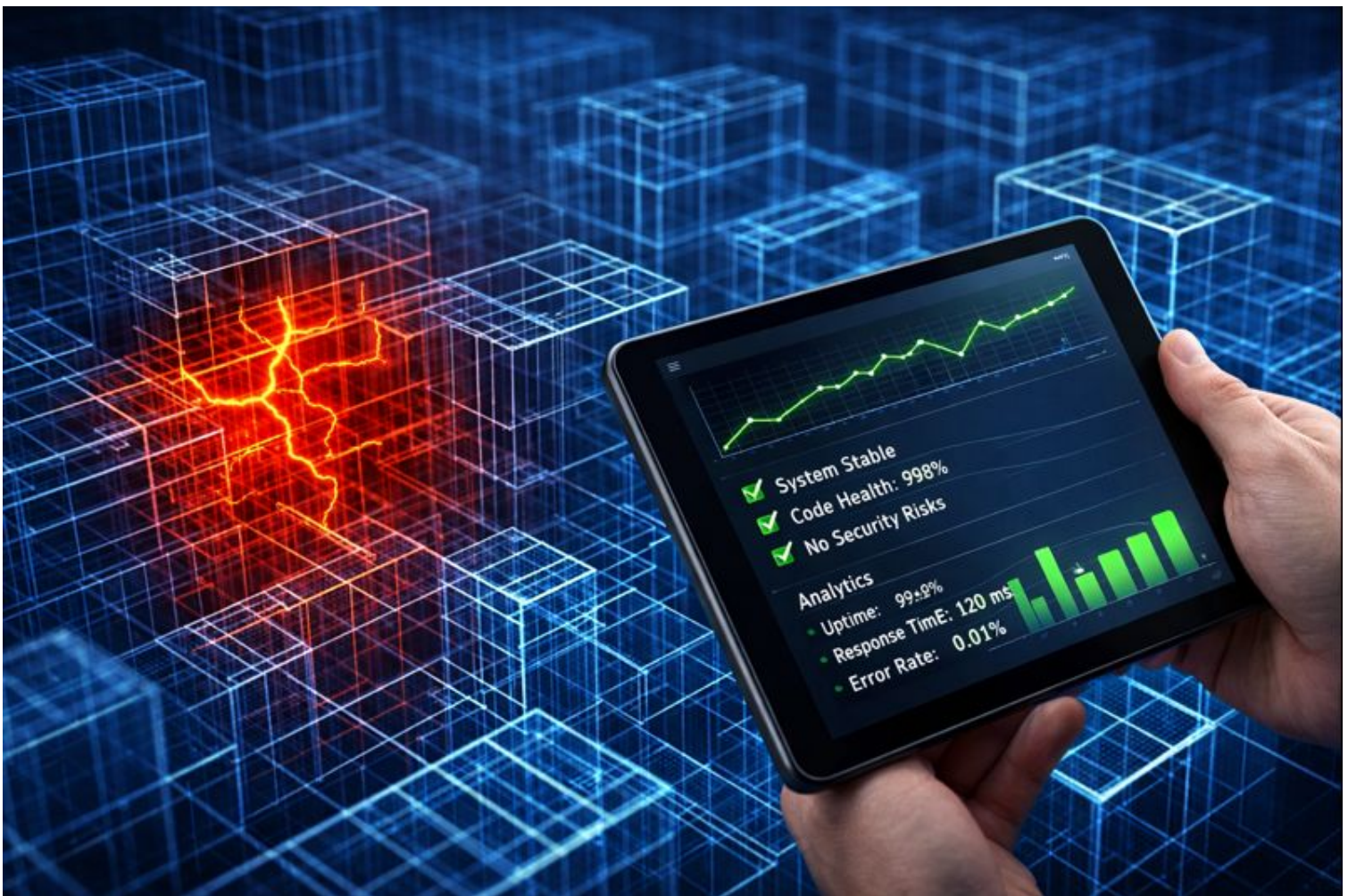




Weiterwursteln oder Abschreiben?

Ein Leitfaden für die harte Entscheidung bei blockierten IT-Projekten.



Als Unternehmer kennen Sie diesen Moment: Sie schauen auf ein IT-Projekt, das seit Monaten Geld verschlingt, und fragen sich: *"Bringt uns das eigentlich noch weiter oder verbrennen wir hier nur*

Kapital?"

Wenn Sie diese Frage Ihrer IT-Abteilung stellen, bekommen Sie technische Antworten: *"Wir müssen noch auf die neue Library migrieren", "Das Refactoring ist fast fertig", "Die Testabdeckung ist gestiegen"*.

Das Problem: Diese Antworten sind technisch korrekt, aber unternehmerisch wertlos. Hier zeigt sich ein fundamentales Dilemma: **IT-Abteilungen optimieren oft Technologie, losgelöst vom Unternehmensziel.**

Der Konflikt: Schöner Code vs. Profitabler Prozess

In vielen Unternehmen haben sich IT-Abteilungen zu einem Staat im Staate entwickelt. Programmierer – oft mit Arbeitnehmer-Mindset oder als Freelancer im "Stunden-Verkauf-Modus" – fokussieren sich auf das Handwerk. Ihr Ziel ist technologische Eleganz.

Ihr Ziel als Unternehmer ist jedoch Marktfähigkeit, Effizienz und Rendite.

Wenn diese Ziele nicht synchronisiert sind, entsteht eine **Kostenfalle Individualsoftware**. Es wird Software gebaut, die technisch brillant sein mag, aber das Geschäftsproblem nicht löst. Oder schlimmer: Es wird ein totes Pferd geritten, weil niemand in der Technik den Mut hat zu sagen: *"Kaufmännisch lohnt sich die Reparatur dieses Codes nicht mehr."*

Die Neutrale IT Analyse auf C-Level: Kopf und Hände verbinden

Um eine fundierte Entscheidung – **IT Projekt Sanierung oder Neubau** – treffen zu können, brauchen Sie eine **externe Bewertung** der Softwarearchitektur, die nicht durch die Brille des Entwicklers, sondern durch die des Unternehmers blickt.

Genau hier setzt 4WT an. Wir verbinden zwei Welten, die oft getrennt agieren:

- **Der IT-Ingenieur (Hände):** Wir gehen tief in den Code (Blackbox-Analyse). Wir verstehen die technische Schuld und die Risiken.

- **Der Unternehmer (Kopf):** Wir bewerten den Befund nicht nach "Schönheit", sondern nach "Investitionsschutz".

IT Due Diligence im Mittelstand: Die Wahrheit ist zumutbar

Eine **IT Due Diligence im Mittelstand** ist oft schmerzhaft, aber notwendig. Sie beantwortet Fragen, denen interne Mitarbeiter ausweichen:

- Ist das System in 2 Jahren noch wartbar oder sind wir erpressbar?
- Dient die aktuelle Architektur dem Geschäftsziel oder nur dem Lebenslauf der Entwickler (CV-Driven Development)?
- Ist ein **Software Gutachten** für Investoren oder Banken standzuhalten?

Unsere Erfahrung zeigt: Oft wird aus politischer Rücksichtnahme "weitergewurstelt". Es werden Ressourcen nachgeschossen, um das Scheitern hinauszuzögern.

Um Sie als CEO/Geschäftsführer zu unterstützen, kann 4WT eine unabhängige [Backbox-Analyse](#) Ihrer geschäftskritischen Altsysteme durchführen. Auf dieser Grundlage erhalten Sie eine fundierte Entscheidungshilfe.

Fazit: Unternehmerische Härte für technische Probleme

Es erfordert Mut, ein Projekt zu stoppen oder ein **Legacy System radikal zu stabilisieren**, statt dem Traum vom "Alles neu" nachzujagen. Aber genau das ist unternehmerische Verantwortung.

Sie brauchen keinen weiteren Programmierer, der Tickets abarbeitet. Sie brauchen einen Partner, der Ihre Sprache spricht und die Technik versteht.

Müssen Sie eine harte Entscheidung treffen? Holen Sie sich eine Einschätzung, die technische Fakten mit unternehmerischer Logik verbindet.

Lassen Sie uns in einem 30-minütigen Quick-Check klären, ob es an der Technik oder der Struktur liegt. Ohne Schuldzuweisungen, aber mit der nötigen Härte in der Sache. Kostenfrei und ohne Folien-Schlacht. Tel.: 030 86 87 09 40 10

Die Ingenieure von 4WT werden meist für Unternehmen aus dem DACH-Raum hinzugezogen wenn:

- Sie planen, den südostasiatischen Markt zu erschließen (Expansion, Markteintritt, Diversifizierung von Lieferketten);
- Sie deutsche Ingenieure mit technischem Sachverstand (juristische thailändische Person mit deutscher DNA), lokaler Präsenz und deutscher Management, jedoch keine Folienberatung suchen;
- Sie einen juristischen deutschen Partner vor Ort in Südostasien zur Unterstützung Ihrer Aktivitäten und als verlängerten Arm benötigen (operativ/technisch-exekutiv Betreuung vor Ort);
- Sie den Eindruck haben, dass in Ihrer Niederlassung ein Shadow-Management etabliert werden muss, welches die asiatische Arbeitskultur schon seit Jahrzehnten kennt, aber eine 100-prozentige deutsche DNA besitzt - Cultural Broker.
- Sie eine kulturell angepasste Unterstützung Ihrer thailändischen Geschäftsführung entsprechend deutscher Qualitäts- und Prozessanforderungen suchen.
- Sie die enormen Kosten ihres entsendeten Expat mit Sorge erfüllen und Sie eine deutlich günstigere skalierbare Alternative suchen.
- Sie eine Repräsentation bzw. bevollmächtigte Unternehmensvertretung als Liaison Office, Business Proxy oder Corporate Service Provider benötigen.
- Sie rechtssichere pragmatische FBA-konforme Inkubation suchen.

oder

- die Kosten für Ihre IT nicht mehr kalkulierbar sind und Sie keinen echten Mehrwert spüren,
- operativer Betrieb und IT nicht mehr sauber zusammenpassen und dadurch wirtschaftliche Entscheidungen ins Leere laufen,
- Sie das Gefühl haben, ihre Unternehmen arbeiten für die IT und nicht umgekehrt
- trotz gleicher Sprache es zu Verständnisschwierigkeiten zwischen Ihnen und Ihrer IT-Abteilung kommt und Sie einen Sparringspartner benötigen,
- Sie suchen eine Person, die ihnen in Augenhöhe ehrliche Antworten gibt und nicht aufgrund von Befürchtungen bezüglich seiner nächsten Beförderung oder seines Arbeitsvertrags handelt.
- sich keiner Ihrer Mitarbeiter mehr mit den Legacy-(Alt-)Systemen im Keller auskennt,

Kein Vertrieb.

Kein Marketing.

reine Ingenieur-Analyse.

Austausch zwischen zwei Unternehmer, die Klartext reden.

Wenn Sie eine fachlich saubere Zweitmeinung brauchen:

☎ [+49 30 8687094010](tel:+49308687094010) (Bitte Zeitverschiebung nach Bangkok beachten.)

✉ uwe.richter@it-e-com.de

📄 [4WT Kontaktseite](#)

Ich sage Ihnen auch ehrlich, wenn kein Handlungsbedarf besteht.

IT-Projekte: Weiterwursteln oder Abschreiben?

Das Kernproblem: Zwei Welten, ein Projekt

Unternehmerfrage:
„Verbrennen wir hier nur Kapital?“

Die zentrale Frage der Geschäftsführung, wenn ein IT-Projekt seit Monaten Geld kostet, ohne Ergebnisse zu liefern.

vs.

Zielkonflikt: Schöner Code vs. Profitabler Prozess
technologischer Eleganz, während Unternehmer Marktfähigkeit, Effizienz und Rendite fordern.

IT-Antwort:
„Das Refactoring ist fast fertig.“

Die Antworten der IT sind oft technisch korrekt, aber für die unternehmerische Bewertung irrelevant.

Die Folge: Die Kostenfalle "Individualsoftware"

Ein totes Pferd wird geritten
Aus politischer Rücksichtnahme oder feblendem Mut wird an Projekten festgehalten, deren Reparatur sich kaufmännisch nicht mehr lohnt.

CV-Driven Development
Die Architektur dient oft mehr dem Lebenslauf der Entwickler als den tatsächlichen Geschäftszielen des Unternehmens.

Eskalierende Ressourcen
Mehr Entwickler nachzuschleifen, um ein scheiterndes Projekt zu retten, facht das Feuer oft nur weiter an.

Die Lösung: Neutrale Analyse auf C-Level

Externe Bewertung ist unerlässlich
Um eine fundierte Entscheidung zu treffen, benötigen Sie eine Analyse, die nicht durch die Brille des Entscheiders, sondern durch die des Unternehmers blickt.

4WT verbindet Kopf und Hände
Wir kombinieren die Perspektive des IT-Ingenieurs mit der des Unternehmers.

IT Due Diligence beantwortet harte Fragen

- ☒ Ist das System in 2 Jahren noch wartbar?
- ☒ Dient die Architektur dem Geschäftsziel?
- ☒ Ist ein Software-Gutachten für Investoren belastbar?

Ihr Partner für klare Entscheidungen: 4WT

Deutsches Ingenieurbüro in Bangkok
Seit 1980 kombinieren wir deutsche Ingenieurskunst mit unternehmerischer Beratung, remote und kosteneffizient.

Unternehmerische Härte für technische Probleme
Wir liefern belastbare Entscheidungsgrundlagen für die Sanierung, den Neubau oder die radikale Stabilisierung von Legacy-Systemen.

30-Minuten Quick-Check: Kostenfrei & Klartext
Klären Sie mit uns, ob es an der Technik oder der Struktur liegt. Rufen Sie an: +48 30 86 67 09 40 10.

Zufällige Auswahl von Artikeln zum Thema: Unternehmensführung

- [Das thailändische Gummiband: Warum klassische Audits in Ihrer Betriebsstätte versagen – und wie ein 3-tägiger „Prozess-Schnitt“ die Marge rettet.](#)
- [Warum DACH-Unternehmen bei der Thailand-Expansion auf lokale Expats setzen sollten – und nicht auf teure Entsendungen](#)
 - [KI im Mittelstand beginnt nicht bei der IT \(Serie, Teil 12 von 14\)](#)
 - [KI im Mittelstand beginnt nicht bei der IT \(Serie, Teil 10 von 14\)](#)
 - [KI im Mittelstand beginnt nicht bei der IT \(Serie, Teil 5 von 14\)](#)
 - [KI im Mittelstand beginnt nicht bei der IT \(Serie, Teil 2 von 14\)](#)
 - [KI im Mittelstand beginnt nicht bei der IT \(Serie, Teil 1 von 14\)](#)
- [Full-Service Expansion Agency - Konsolidierte Markt- und Potenzialanalyse für deutsche Unternehmen in Südostasien](#)
- [Das „trojanische Profil“: Warum Ihr bester Problemlöser niemals Ihren Schreibtisch erreicht](#)
- [IT-Sanierung statt Milliardengrab: Warum Inhaber-Strategie im Maschinenraum beginnt](#)

Filter:

Suchen

Weiterführende Links

- [Wie man historisch gewachsene Systeme stabilisiert, ohne den Neubau zu riskieren](#)
- [Warum Ihr IT-Projekt Geld verbrennt – und warum mehr Entwickler das Feuer nur anfachen.](#)